

Diese Herausforderungen lösen wir

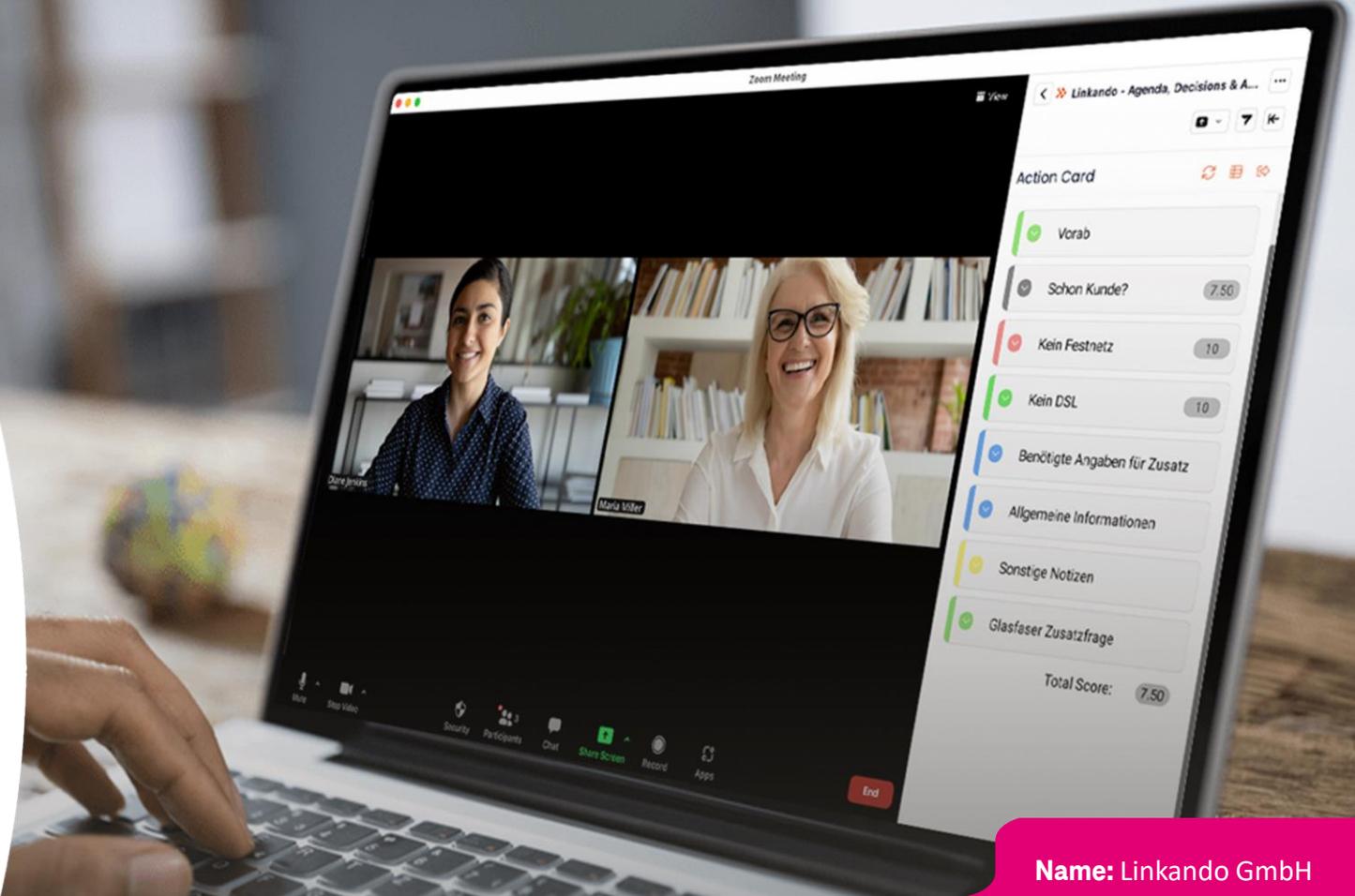
- Unternehmen stehen oftmals vor der Herausforderung, dass nicht alle Vertriebsmitarbeiter ihre Kunden und Produkte gleich gut kennen und verkaufen können, weil es manchen an Erfahrung oder Routine fehlt
- Wir helfen Vertriebsteams dabei, Verkaufsprozesse und Vorgehensweisen zu standardisieren, das innerbetriebliche Wissensmanagement bezüglich bewährter Vorgehensweisen zu etablieren und Ihre Verkaufsaktivitäten zu skalieren, indem bewährte Methoden repliziert und auf Teams und Mitarbeiter angewendet werden

So sieht unsere Lösung aus

- Linkando X ist eine SaaS Lösung inklusive einer App für Zoom X
- Die Kombination aus Linkando X und Zoom X ermöglicht ihren Anwendern, externe Kundenkommunikation zu digitalisieren und skalierbarer zu machen sowie die interne Zusammenarbeit effizienter zu gestalten
- Während der Kommunikation mit dem Kunden können Playbooks herangezogen werden, die den Kunden vorqualifizieren und dem Vertrieb anhand von vordefinierten Hilfestellungen und Anweisungen durch den gesamten Verkaufsprozess leiten

Unsere Vorteile durch die Open Telekom Cloud

- Gemeinsame Lösung aus dem sicheren und leistungsstarken Telekom Netzwerk heraus



Name: Linkando GmbH

USP: Unsere Software integriert sich nahtlos in die Zoom X One Plattform (Meetings, Webinare und Telefonie) und hilft vertriebs- und serviceorientierten Organisationen, ihre digitalen Geschäftsprozesse effizienter und skalierbarer zu machen

Gründungsjahr: 2016

Branche: IT-Services

